# Fuldtidspraktikant - Salgskonsulent

Er du begejstret for at bidrage til salgsstrategier og drive initiativer inden for forretningsudvikling? WeFly, en innovativ scale-up inden for droneindustrien, søger en proaktiv og dedikeret praktikant til at blive en del af vores dynamiske team. Som praktikant vil du spille en central rolle i at understøtte vores salgsindsats, forfine salgsstrategier og udforske muligheder for forretningsvækst.

## Om WeFly:

Det nye WeFly A/S blev grundlagt i 2020 med visionen om at revolutionere inspektions- og kortlægningsbrancherne gennem innovativt brug af droneteknologi. Vi har med succes inspiceret kritisk infrastruktur, som Storebælts- og Øresundsbroen, fjernvarmenettet i Esbjerg og kortlagt byggepladser for Vejdirektoratet og datacentre. Ved at blive en del af WeFly teamet på dette spændende tidspunkt, vil du spille en stor rolle i at udbrede viden til de udvalgte, og udvide dit netværk i en spændende branche, som er i stor vækst globalt.

## Din rolle:

Som praktikant inden for salg og forretningsudvikling vil du arbejde tæt sammen med vores salgsteam og bidrage til forskellige aspekter af salgsoperationer og forretningsvækst. Dine ansvarsområder inkluderer at støtte salgsteamet i at nå mål, forfine salgsstrategier og identificere nye forretningsmuligheder. Denne praktik giver dig en unik mulighed for at fordybe dig i den dynamiske verden af salg og forretningsudvikling i en scale-up.

## Ansvarsområder:

- Arbejd tæt sammen med vores CSO og resten af salgsteamet for at støtte salgsaktiviteter og initiativer.  
- Bidrag til udvikling og implementering af salgsstrategier for at drive omsætningsvækst.  
- Støt med at udarbejde salgspræsentationer og -materialer.  
- Hjælp med at analysere salgsdata og -metrics for at evaluere performance og identificere forbedringsområder.

## Krav:

- Du er i gang med en uddannelse inden for business, marketing eller et relateret område.  
- Stærke kommunikations- og interpersonelle færdigheder.  
- Evne til at arbejde effektivt i et teammiljø.  
- Fremragende organisatoriske evner og sans for detaljer.  
- Tidligere erfaring inden for salg eller forretningsudvikling er en fordel.

## Vi tilbyder:

- Mulighed for at få praktisk erfaring med salg og forretningsudvikling i en voksende scale-up.  
- Fuldtidspraktik med fleksible arbejdstider.  
- Mentorship og vejledning fra erfarne fagfolk.  
- Selvstændighed til at drive projekter og initiativer.  
- Værdifuld indsigt i entreprenørånd og scale-up kultur.  
- Muligheden for at gøre en meningsfuld forskel i væksten og succesen af vores dynamiske organisation.

## Praktisk information:

Arbejdstid: Fuldtidspraktik (37 timer om ugen)  
Placering: Kontorer i Ballerup enkelte gange i Odense / Esbjerg  
Startdato: Hurtigst muligt

Hvis du søger en unik mulighed for at udvikle dine færdigheder inden for salg og salgsstrategi, så ansøg nu og bliv en integreret del af vores team hos WeFly! Hjælp os med at forme fremtiden for offshore shipping- og vindkraftsektorerne med vores banebrydende droneteknologi.

For mere information eller spørgsmål, kontakt os venligst på kb@WeFly.com eller telefon +45 42992733.